

## LOS 3 ERRORES MÁS COMUNES EN LA GESTIÓN FINANCIERA DE LAS PyMEs MEXICANAS

ALTOSANA Consulting

En México, el 80% de las pequeñas y medianas empresas no llega a los cinco años de vida. Aunque existen múltiples causas, una de las principales es la mala gestión financiera: decisiones improvisadas, falta de control y desconocimiento de lo que realmente sucede en el negocio.

En ALTOSANA Consulting hemos trabajado con PyMEs de distintas industrias a lo largo del país, que sin importar el giro o el tamaño, hemos identificado tres errores financieros recurrentes que afectan directamente su rentabilidad, liquidez y proyección a largo plazo.

Si detectas alguno de estos errores en tu empresa, estás a tiempo de corregir el rumbo.

### **1. Confundir flujo de efectivo con utilidad**

Uno de los errores más comunes —y peligrosos— es pensar que, si hay dinero en la cuenta bancaria, el negocio es rentable.

Esto genera una falsa sensación de seguridad. La realidad es que puedes tener flujo de efectivo positivo y, al mismo tiempo, estar perdiendo dinero.

¿Por qué ocurre esto?

Porque muchas veces el dinero que entra ya está comprometido con pagos futuros (proveedores, sueldos, impuestos, préstamos). Y si no se lleva un control adecuado de costos y márgenes, las utilidades pueden ser nulas o incluso negativas.

¿Qué recomienda ALTOSANA?

- Separar flujo de efectivo y utilidad en tus reportes mensuales.
- Usar una herramienta clara de Estado de Resultados.
- Analizar tus márgenes reales por producto o servicio.
- No tomar decisiones de inversión solo porque “hay dinero disponible”.

Flujo es el oxígeno. Utilidad es la salud. Necesitas ambos para crecer.

## **2. No tener un presupuesto ni seguimiento mensual**

Muchos empresarios trabajan sin un presupuesto anual. No saben cuánto deberían facturar este mes, cuánto pueden gastar ni qué margen esperan lograr.

Eso los lleva a operar a ciegas: reaccionando en lugar de anticipar.

¿Qué consecuencias tiene esto?

- Gastos desordenados y compras impulsivas.
- Sobrecostos ocultos.
- Falta de metas financieras claras.
- Dificultad para medir si vas bien o mal.

¿Qué recomienda ALTOSANA?

- Elaborar un presupuesto anual y desglosarlo por mes.
- Asignar metas de venta, gasto, inversión y ahorro.
- Revisar mensualmente los resultados reales vs lo presupuestado.
- Ajustar en tiempo real si hay desviaciones importantes.

Lo que no se mide, no se puede mejorar. Y lo que no se planea, se repite sin rumbo.

## **3. Mezclar las finanzas personales con las del negocio**

Este error es clásico en muchos negocios: el dueño usa la cuenta del negocio para pagar gastos personales, y viceversa. El resultado es una contabilidad confusa, impuestos mal calculados y una imagen distorsionada del verdadero desempeño del negocio.

¿Por qué es tan grave?

- No puedes medir la rentabilidad real.
- Comprometes la liquidez del negocio.
- Puedes tener problemas fiscales o legales.
- Dificulta conseguir financiamiento externo.

¿Qué recomienda ALTOSANA?

- Tener cuentas bancarias y tarjetas separadas: una para el negocio, otra para lo personal.
- Asignarte un sueldo mensual como dueño.
- Llevar registros contables claros y ordenados.
- Usar herramientas de control financiero que distingan entre lo empresarial y lo personal.

La empresa es un ente independiente. Si la mezclas con tu vida personal, ambas pierden control.

La gestión financiera no es solo para contadores o grandes corporativos. Es una disciplina esencial para cualquier empresa que quiera crecer de forma sólida, rentable y profesional.

Corregir estos tres errores no solo te permitirá ver con claridad la realidad de tu negocio, sino que también te dará el poder de tomar mejores decisiones, planear estratégicamente y alcanzar nuevos niveles de crecimiento.

En ALTOSANA Consulting te ayudamos a profesionalizar la gestión financiera de tu empresa con herramientas, acompañamiento y diagnóstico real.


**¿Quieres saber si estás cometiendo alguno de estos errores?**

Solicita tu diagnóstico financiero inicial.

Conocer tus números es el primer paso para crecer con estrategia.

 [alberto@altosanaconsulting.com](mailto:alberto@altosanaconsulting.com)

 [www.altosanaconsulting.com](http://www.altosanaconsulting.com)

 +52 321 102 8860